



RESULTADOS DE ALTO VUELO



Keiretsu

RESULTADOS SUPERIORES



Keiretsu es un término japonés, significa cultivar relaciones a largo plazo con los clientes, desarrollando un ámbito ideal para generar negocios, basados en la confianza y en la especialización.

Con tres áreas de negocio: gestión, marketing, digital y soluciones en producción audiovisual.

NUESTRO EQUIPO PROFESIONAL

Contamos con un equipo senior de consultores y profesionales interdisciplinarios que se suman para los distintos proyectos, clientes y servicios que brindamos.

Lic. Martín González Castro, MBA Director de KEIRETSU

Fue presidente de IAB Uruguay y actualmente integra la comisión directiva.

Docente de la Facultad de Administración y de la Facultad de Comunicación de la Universidad ORT Uruguay, con más de una década de experiencia docente.



Fue el Responsable Comercial de RPA Uruguay, el consorcio de medios más importante en venta de publicidad digital programática de la región, RPA Media Place.

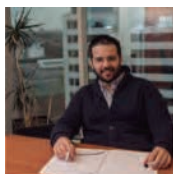
Más de 7 años de experiencia en El País Uruguay, medio de prensa y digital líder de Uruguay, desempeñando cargos de jefaturas comerciales y gerencias de productos digitales. Ex Gerente de El País Digital y de El País TV. Integró el board comercial del Grupo de Diarios de América (GDA), participando en reuniones comerciales en Miami y Latam.

Cuenta con experiencia comprobada liderando áreas de marketing y comercial en diversas industrias como farmacéutica, retail, financiera, tecnología, medios y educación.

Como expositor ha dictado conferencias en congresos, seminarios y talleres vinculados con el marketing, el e-commerce, publicidad digital y métricas digitales.



Lic. Flavia Mena
Comunicación y marketing



Ing. Joaquín Arambarri
Comunicación y marketing



Lic. Juan Pablo Crespi
Consultor IT



Ricardo Martínez
Diseñador gráfico y Redes sociales



Lic. Einat Wainberg
Diseño creativo y comunicación



Cr. Federico Molins
Medios de comunicación



Lic. Alicia Atella
Fotografía y artes visuales



Lic. Sammy Flechner
Gestión organizacional y humana

CAPACITACIÓN

Brindamos servicios de capacitación abierta e in company sobre marketing digital, ventas y gestión.

La modalidad y metodología es variada, desde seminarios o conferencias con presentaciones magistrales o paneles; hasta talleres teórico prácticos en el que los asistentes podrán incorporar y actualizar su conocimiento, acceder a nuevas herramientas y llevarlas a la práctica.

CONSULTORÍA

Desarrollamos consultoría en cinco áreas: gestión, ventas, comunicación, marketing digital y tecnologías de la información.

La metodología utilizada por Keiretsu es una adaptación de la metodología KAIZEN, aplicada a los servicios de la consultoría. Está compuesta de un proceso continuo de seis etapas: relevamiento, diagnóstico, asesoramiento, diseño, implementación y acompañamiento.

DESARROLLO INTEGRAL

No sólo capacitamos y realizamos consultoría, sino que proveemos servicios de agencia de medios y publicidad integral. Lo hacemos de una manera confiable, estratégica y muy cercana a nuestros clientes, y a su negocio.

Estos servicios van desde gestión de redes sociales, desarrollo web, programación, identidad corporativa, diseño gráfico, producción audiovisual, hasta implementación de acciones de BTL.

El seniority de nuestros consultores, es el mismo con el que contamos en los equipos que brindan servicios de desarrollo integral y agencia.



modo digital

#kitsdigitales

nivel
inicial

RRSS Básico *express*

El kit ideal para comenzar con tu presencia en redes

Incluye:

Capacitación Introductoria (virtual 45 min)
Creación de 2 Perfiles (a elección: FB, IG, TW, Ln)
Creación Calendario Editorial Mensual
Servicio CM Básico (un mes)
Instancia de Dudas (una sesión virtual 60 min)

Duración: 2 meses

Inversión: Kit Básico express: \$U 30.000+IVA
Beneficio ANDE (Modo Digital) 50% Dto.

Al finalizar los dos meses, la empresa contará con conocimiento de cuáles son las principales actividades a realizar en las redes, con dos perfiles creados en las redes definidas; y con contenido elaborado y publicado en cada una de los perfiles creados.

RRSS Básico 365

El kit ideal para tener presencia en redes durante un año

Incluye:

Capacitación Introductoria (virtual 45 min)
Creación de 2 Perfiles (a elección: FB, IG, TW, Ln)
Creación Calendario Editorial Mensual
Servicio CM Básico (Q2, Q3 y Q4)
Instancia de Dudas (una sesión virtual mensual)

Duración: 12 meses

Inversión: Kit Básico 365 \$U 180.000+IVA
Beneficio ANDE (Modo Digital) 25% Dto.

*El kit cuenta con todo lo que necesita para desarrollar la comunicación digital de su negocio en redes a lo largo de un año: capacitación, contenidos, reportes e instancia de dudas.
Keiretsu lo acompaña en el diseño y en la ejecución.*

modo

digital

#kitsdigitales

nivel
intermedio

Intermedio *express*

*El kit ideal para empezar
a vender por las redes sociales*

Incluye:

WhatsApp Business. Creación de Catálogo
Creación de Tienda Online (FB o IG)
Vender en Mercadolibre: "Creando un Perfil"
Vender en Amazon
Capacitación (online) "Intro Venta Online"

Duración: 3 meses

Inversión: Kit Básico express: \$U 45.000+IVA
Beneficio ANDE (Modo Digital) 1 mes gratis.

*Al finalizar el trimestre la empresa contará
on sus canales digitales de venta, tanto en redes sociales
(WhatsApp y Facebook),
como en Marketplace de terceros (Mercadolibre y Amazon).*

Intermedio 365

*El kit ideal para desarrollar
el canal digital multiplataforma*

Incluye:

Desarrollo Sitio Web. Plantilla Premium Wordpress
Análisis de Usabilidad Inicial (open card sorting)
Análisis SEO Inicial (on page y off page)
Gestión de Publicidad Digital (RRSS, SEM, medios)
Diseño estrategia de marketing digital
Emailmarketing. Implementación de Mailup
Carga de Productos Inicial
Creación de dashboard digital
Capacitación (online) "Tsunami Digital"

Duración: 12 meses

Inversión: Kit Básico 365 \$U 180.000+IVA
Beneficio ANDE (Modo Digital) 25% Dto.

*Al finalizar el año la empresa contará
con una estrategia digital integral implementada,
monitoreada y con resultados a la vista.*

modo digital

#kitsdigitales

Experto 365

*nivel
experto*

El kit ideal para empresas que cuentan con presencia y una estrategia digital, pero quieren desarrollar una venta omnicanal.

Incluye:

CRM Web y Chatbot.

Setup de chat de ventas y/o similar, con intervención el usuario.

Whatsapp Business (WB).

Integración de Chatbot en WB y venta por catálogo.

ERP + Ecommerce.

Integración de productos entre ERP y módulo de ecommerce

Analytics.

Creación de los dashboards y monitoreo de los principales KPIs definidos por la empresa

Procesos Internos: integración omnicanal, integrando sistemas y recursos en una estrategia integral de ventas

Capacitación (online y on demand) "Tsunami Digital"

Duración: 3 meses

Inversión: Kit Básico express: \$U 45.000+IVA

Beneficio ANDE (Modo Digital) 1 mes gratis.

Al finalizar el año la empresa habrá integrado sus canales digitales a toda la organización y podrá retroalimentarse de los canales off y online para mejorar la gestión comercial integral.

CONFIARON EN KEIRETSU





Keiretsu

RESULTADOS SUPERIORES



Claudio Williman 548 esq. Gregorio Suárez
Punta Carretas / CP 11300 Montevideo, Uruguay



Tel: 2711 3017



info@keiretsu.com.uy



keiretsu.com.uy



@keiretsubiz